

دریافت مقاله: ۱۳۹۸/۰۷/۲۳

پذیرش مقاله: ۱۳۹۸/۱۰/۲۰

صص ۶۱-۹۴

مقاله پژوهشی

بررسی نقش میانجی گروه‌های تسهیم تجربه بر رابطه ساختار سازمانی ارگانیک و مدیریت دانش در سازمان‌های نظامی

علی اوچاقی^۱

چکیده:

در عصر کنونی که عصر اطلاعات یا عصر دانش نامیده می‌شود، دیگر اهمیت دانش بر کسی پوشیده نیست بلکه آنچه دارای اهمیت است، مدیریت دانش است. این پژوهش به دنبال بررسی نحوه تأثیرگذاری ساختار ارگانیک، بر فرآیندهای مدیریت دانش و همچنین بررسی اثر میانجی گروه‌های تسهیم تجربه بر رابطه آن‌ها است. این پژوهش از نوع هدف کاربردی و از نظر نحوه گردآوری اطلاعات، پیامشی و از نوع همبستگی است. جامعه آماری در این پژوهش یک شرکت وابسته به صنایع دفاعی می‌باشد. تعداد جامعه آماری کارکنان و کارشناسان ۳۰۰ نفر گزارش شد تعداد حجم نمونه، ۹۰ نفر برآورد گردید برای پایایی پرسشنامه از ضریب آلفای کرونباخ استفاده شده و برای تعیین روایی از روش روایی واگرا و همگرا استفاده گردید. جهت سنجش روایی همگرا از شاخص متوسط واریانس استخراج شده با استفاده از نرم‌افزار SmartPLS^{۲,۰} استفاده شد. همچنین روایی واگرا به دلیل اینکه مقدار AVE برای هر سازه بیشتر از همبستگی آن سازه با سایر سازه‌های موجود در مدل بوده، روایی واگرا مدل تأیید می‌شود. و از معادلات ساختاری جهت سنجش مدل مفهومی تحقیق استفاده شده است. نتایج تحقیق نشان می‌دهد که تأثیر ساختار ارگانیک بر فرآیندهای مدیریت دانش، معنادار، مثبت می‌باشد. ساختار ارگانیک بر گروه‌های تسهیم تجربه دارای تأثیر معنادار و مثبت است. همچنین گروه‌های تسهیم تجربه، بهنوبه‌ی خود، بر فرآیندهای مدیریت دانش تأثیری معنادار و مثبت دارند و در نهایت، ساختار ارگانیک از طریق میانجی گری گروه‌های تسهیم تجربه، بر فرآیندهای مدیریت دانش دارای تأثیری معنادار، غیرمستقیم و مثبت می‌باشد.

واژه‌های کلیدی: گروه‌های تسهیم تجربه، ساختار سازمانی ارگانیک، مدیریت دانش

۱.دانشگاه افسری امام علی(ع)،دانشکده مدیریت و علوم نظامی، گروه مدیریت، (نویسنده

مسئول)؛ojaghi47@gmail.com

مقدمه و بیان مسئله

در حال حاضر، در حال دگرگونی از عصر صنعتی به عصر اطلاعاتی هستیم. چنین دگرگونی‌ای در حوزه جنگ‌های نوین مشهودتر است. دانش، از سطح فردی تا سطوح فرماندهی راهبردی، تبدیل به یک منبع عمدۀ و اصلی برای جنگ شده است. بنابراین اکنون، مهارت‌های مدیریتی و روش‌شناسی‌های پیاده‌سازی مرتبط با دانش از مهارت‌های حیاتی جنگی محسوب می‌شوند. بر همین اساس، ممکن است که مدیریت دانش صرفاً در جهت بهبود مأموریت یا چرخه‌ی عمر وسایل نقلیه نقش نداشته باشد بلکه باعث تفاوت‌های چشم‌گیری بین شکست و پیروزی شود (آریلی^۱، ۲۰۱۱).

توجه به مدیریت مؤثر دانش چه به طور داخلی^۲ و چه به طور خارجی^۳ به یک اندازه برای یک سازمان اهمیت دارد. از مدیریت دانش خارجی با فرآیندهای مدیریت دانش یا قابلیت‌های فرآیندی^۴ می‌توان یاد کرد. پژوهشگران جنبه‌های کلیدی زیادی را در رابطه‌ی فرآیندهای مدیریت دانش شناسایی کرده‌اند که به عنوان مثال می‌توان تسخیر^۵، انتقال، استفاده، همکاری^۶، یکپارچگی و خلق را نام برد. بررسی این جنبه‌ها منجر به دسته‌بندی این ویژگی‌ها در قالب چهار بعد گسترده شده که تصاحب دانش، تبدیل دانش به فرم مفید، کاربرد یا استفاده دانش و حفاظت از آن را شامل می‌شود (گلد، مالهوтра و سگارس^۷، ۲۰۰۱).

سازمان‌ها باید ظرفیت جاذب^۸ خود را توسعه دهند، ظرفیتی که عبارت است از توانایی استفاده از دانش گذشته به منظور شناسایی ارزش اطلاعات جدید، یادگیری آن و به کار بردن آن به منظور خلق دانش جدید و قابلیت‌ها. در اصل، همه‌ی منابع جدیدی که خلق می‌گردند، که دانش را هم

۱. Ariely
۲. manage knowledge internally
۳. manage external knowledge
۴. Process Capabilities
۵. capture
۶. collaborate
۷. Gold, Malhotra, & Segars
۸. absorptive capacity

شامل می‌گردد، این اتفاق از طریق دو فرآیند کلی صورت می‌گیرد که شامل ترکیب و تبادل است. ترکیب و تبادل دانش برای خلق دانش جدید، مستلزم وجود سرمایه‌ی اجتماعی است (گلد و همکاران، ۲۰۰۱).

کلمن^۱ این‌گونه پیشنهاد می‌دهد که پدیده‌ی عدم فعالیت آزادانه یا انفرادی در گروه، با سرمایه‌ی اجتماعی مرتبط است (کلمن، ۱۹۹۰). این موضوع پیشنهاد می‌دهد که گروه تسهیم تجربه ممکن است به اعضا کمک کند که سرمایه‌ی اجتماعی را تشکیل دهند. ناهایت و گوشال^۲ (۱۹۹۸) این‌گونه مطرح می‌کنند که سرمایه‌ی اجتماعی در گروه‌هایی که اعضای آن‌ها پیش‌زمینه و علائق مشترکی دارند، ساده‌تر ساخته می‌شود. گروه‌های تسهیم تجربه دقیقاً همین مشخصات را دارند.

در تاریخچه‌ی سازمان‌های نظامی و دفاعی، نقش گروه‌های تسهیم تجربه در خلق، تسهیم و استفاده از دانش ضمنی برای مدتی طولانی است که تأیید و تصدیق شده است. گروه‌های تسهیم تجربه از مرز واحدها و قلمروها عبور می‌کنند و بین آن‌ها ارتباط برقرار می‌کنند، زیرا آن‌ها یک علاقه‌ی یا تجربه‌ی حرفه‌ای و یا عملیاتی را با یکدیگر به اشتراک می‌گذارند. این اجتماعات، می‌توانند فعال باشند اما باید شبکه‌های ارتباطی حمایتی^۳ آن‌ها را محافظت و نگهداری کرد و در صورت امکان، به پیاده‌سازی آن‌ها مبادرت نمود (آریلی، ۲۰۱۱).

ساختار، فناوری و فرهنگ، سه زیرساخت کلیدی برای قابلیت‌های مدیریت دانش هستند که در کنار یکدیگر منجر به بیشینه‌سازی سرمایه‌ی اجتماعی می‌گردند (گلد و همکاران، ۲۰۰۱). ساختار سازمانی بر آن است که عملکرد فردی یا واحدهای درون یک سازمان را منطقی کند. عناصر ساختاری اغلب نتیجه‌ی ناخواسته‌ای در جهت محدود کردن همکاری و تسهیم دانش در درون مرزهای سازمان داشته‌اند، به عنوان مثال تقسیم‌بندی‌های ساختاری در قالب واحدها می‌تواند احتکار دانش را ترویج و تشویق کند (adel و گریسون، ۱۹۹۸). بنابراین، این موضوع حائز اهمیت است که ساختارهای سازمانی برای انعطاف‌پذیری طراحی گرددن (گلد و همکاران، ۲۰۰۱). صرفاً یک ساختار سازمانی منعطف و یک فرهنگ باز می‌تواند راحت‌ترین راه برای مدیریت دانش

۱. Coleman

۲. Nahapiet & Ghoshal

۳. The support networks of relationships

۴. O'dell & Grayson

از طریق یک فرآیند تسهیلگر روابط باشد (پرابست و بورزیلو^۱، ۲۰۰۸). دسته‌بندی فرآیندهای مدیریت دانش در قالب چهار فرآیند بیان شده، یکی از دسته‌بندی‌های وسیع است که به نظر می‌رسد با سازمان‌های نظامی تناسب داشته باشد از جمله، فرآیند حفاظت دانش که مربوط به حفاظت از دانش ارزشمند سازمان است در فرآیندهای مدیریت دانش سازمان‌های نظامی از اهمیت ویژه‌ای برخوردار است.

با وجود مطالعاتی که در زمینه‌ی رابطه‌ی بین ساختار سازمان و مدیریت دانش انجام گرفته است. این‌گونه به نظر می‌رسد که مطالعات کمی در زمینه‌ی رابطه‌ی بین ساختار ارگانیک و فرآیندهای مدیریت دانش و نیز تأثیر ساختار ارگانیک بر گروه‌های تسهیم تجربه و تأثیر ساختار ارگانیک بر فرآیندهای مدیریت دانش از طریق تأثیر میانجی گروه‌های تسهیم تجربه انجام گرفته است. بنابراین این پژوهش بر آن است که به بررسی این روابط بپردازد.

سؤالات تحقیق:

سؤال اصلی

نقش میانجی گروه‌های تسهیم تجربه بر رابطه ساختار سازمانی ارگانیک و مدیریت دانش در سازمان‌های نظامی چگونه است؟

سؤالات فرعی

۱. ساختار سازمانی ارگانیک چه تأثیری بر گروه‌های تسهیم تجربه دارد؟
۲. گروه‌های تسهیم تجربه چه تأثیری بر مدیریت دانش در سازمان‌های نظامی دارد؟
۳. ساختار سازمانی ارگانیک چه تأثیری بر مدیریت دانش در سازمان‌های نظامی دارد؟

ادبیات پژوهش

مدیریت دانش

دانش حاصل شده از کیفیت اطلاعات و دسترسی به اطلاعات پیشرفته، جایگزین مواد و انرژی به عنوان منابع اصلی شده است و دارایی‌های مالی و فیزیکی سنتی سازمان‌ها را از نظر اهمیت

^۱. Probst, G., & Borzillo

سازمانی کنار گذاشته است. دانش عبارت است از اطلاعاتی که با تجربه، زمینه^۱، تفسیر و بازتاب^۲ همراه شده است و تعداد کمی در ارزش آن تردید می‌کنند. دانش یک منبع مزیت رقابتی و ویژگی پایدار در اقتصادهای نوین است (آرچر-براون و کیتزمن^۳، ۲۰۱۸). در میان محققان و همین طور شاغلان، هیچ شکی در ارتباط بالهمیت دانش درون سازمان‌ها وجود ندارد. جهانی شدن اهمیت دانش را دوچندان می‌کند، زیرا چنین مسئله‌ای بهشت به منبع مهم دیگری مرتبط می‌شود که عبارت است از: زمان (جیامپاولی، چیامبوتی و بونتیس^۴، ۲۰۱۷).

اختلاف و تمایز بین عملکرد سازمان‌ها را می‌توان به وسیله‌ی نحوه‌ای که دانش در آن‌ها مدیریت می‌شود توضیح داد (ماسینگهم و ماسینگهم^۵، ۲۰۱۴). سازمان‌های موفق آن‌ها یی هستند که همواره می‌توانند به مدیریت و یکپارچگی دارایی‌های دانشی خود در جهت فعالیت‌های عملیاتی، به منظور انجام اهدافشان و دست‌یابی به عملکرد برتر بپردازند (چن و هوآنگ^۶، ۲۰۰۷). به همین خاطر است که در سال‌های اخیر، حوزه‌ی مدیریت دانش به عنوان یک موضوع و رشته، به‌طور پیوسته در مجلات دانشگاهی برجسته در حال رشد است (سرنکو و بنتیس^۷، ۲۰۱۳).

مدیریت دانش می‌تواند به عنوان راهبردی آگاهانه^۸ تعریف شود که در نتیجه‌ی آن دانش مرتبط و مورد نیاز^۹، در زمان درست و به موقع^{۱۰}، به افرادی که به آن دانش نیاز دارند^{۱۱}، رسانده می‌شود و به افراد سازمان کمک می‌کند که اطلاعات خود را با یکدیگر به اشتراک بگذارند و آن را در راهی که منجر به بهبود عملکرد سازمانی می‌شود به کار بگیرند (جیامپاولی، چیامبوتی و بونتیس^{۱۲}، ۲۰۱۷). توجه به دانش صحیح، افراد صحیح و زمان صحیح، نیاز به شناسایی دانش مفید^{۱۳} را در

۱. context

۲. reflection

۳. Archer-Brown & Kietzmann

۴. Giampaoli, Ciambotti & Bontis

۵. Massingham & Massingham

۶. Chen, & Huang

۷. Serenko & Bontis

۸. Conscious strategy

۹. right knowledge

۱۰. right time

۱۱. right people

۱۲. useful knowledge

میان حجم عظیمی از اطلاعات که روزانه در یک سازمان تولید می‌شود، برجسته می‌سازد (دافی^۱، ۲۰۰۰). جامعه‌ای که ما در حال حاضر در آن زندگی می‌کنیم، عصر بمباران اطلاعات است (بنتیس، ۲۰۱۱).

مدیریت دانش طیفی از دغدغه‌های مدیریتی را در بر می‌گیرد که از خلق یا کدگذاری^۲ دانش تا انتشار و استفاده‌ی صحیح^۳ از آن را شامل می‌شود (چن و لین^۴، ۲۰۰۴؛ په-کم^۵، ۲۰۰۰). برخی از ادبیات پیشین در تلاش بودند که به‌طور عمده بر فرآیند خلق دانش یا کدگذاری دانش برای سازمان‌ها متمرکز شوند (چن و هوآنگ، ۲۰۰۷). اگرچه، خلق دانش و کدگذاری آن الزاماً منجر به بهبود عملکرد یا خلق ارزش نمی‌شود (علوی و لیدنر^۶، ۲۰۰۱). ارزش صرفاً زمانی خلق می‌گردد که دانش در یک سازمان تسهیم گردد و در جایی که مورد نیاز است به کار گرفته شود (گرنت^۷، ۱۹۹۶؛ اسپندر^۸، ۱۹۹۶؛ تیسه^۹، ۲۰۰۰). بنابراین، مزیت رقابتی سازمان‌ها صرفاً وابسته به خلق دانش نمی‌گردد، بلکه مهم‌تر از آن به انتشار و به کار گیری دانش وابسته است (دروز، کلی‌کمب و جرمین^{۱۰}، ۲۰۰۳؛ گرنت، ۱۹۹۶؛ اسپندر، ۱۹۹۶؛ تیسه، ۲۰۰۰).

بر اساس مطالعه‌ی ادبیات پژوهش و مصاحبه با صاحب‌نظران، مدیریت دانش را می‌توان در دو بعد ساختاری و فرآیندی طبقه‌بندی نمود. مؤلفه‌های ساختاری مدیریت دانش عبارت است از: فرهنگی، ساختاری و فناوری و مؤلفه‌های فرآیندی مدیریت دانش عبارت است از: اکتساب

-
۱. Duffy
 ۲. coding
 ۳. exploitation
 ۴. Chen & Lin
 ۵. Poh-Kam
 ۶. Alavi & Leidner,
 ۷. Grant
 ۸. Spender
 ۹. Teece
 ۱۰. Dröge, Claycomb & Germain

دانش^۱، تبدیل دانش^۲، کاربرد دانش^۳ و حفظ دانش^۴ (محزونیه، محمدشفیعی و تیموری، ۱۳۹۵). اکتساب دانش عبارت است از فرآیند مارپیچی تعامل‌ها بین دانش نهان و آشکار که در چهار مرحله‌ی اجتماعی سازی، بیرونی‌سازی، ترکیب و درونی‌سازی به وجود می‌آید (Nonaka و Takeuchi، ۱۹۹۵). اکتساب دانش، قابلیتی برای به دست آوردن دانش و منابع آن است (گلد، Malhotra و Segars، ۲۰۰۱؛ علوی و لیدنر، ۲۰۰۱). تبدیل دانش قابلیتی برای تعبیر دانش یا چارچوب دانش برای استفاده مجدد از آن می‌باشد (گلد و همکاران، ۲۰۰۱؛ علوی و لیدنر، ۲۰۰۱). فرآیند تبدیل، فرآیندی است که در جهت مفید ساختن دانش موجود می‌باشد. برخی از فعالیت‌هایی که تبدیل دانش را توانمند می‌سازد عبارت است از توانایی سازمان در سازماندهی، یکپارچه‌سازی، ترکیب، ساختاردهی، هماهنگی و توزیع دانش (گلد و همکاران، ۲۰۰۱).

کاربرد دانش شامل فعالیت‌هایی در زمینه‌ی ایجاد دانش جدید از دانش موجود و به کارگیری دانش فعلی است (چی لی و یانگ^۵، ۲۰۰۰). کاربرد دانش قابلیتی برای انتقال و استفاده‌ی دانش برای تحقق ارزش‌های سازمان می‌باشد (گلد و همکاران، ۲۰۰۱؛ علوی و لیدنر، ۲۰۰۱). به عبارتی، فرآیند کاربرد دانش فرآیندی در جهت استفاده‌ی واقعی^۶ دانش است. با این وجود این‌گونه به نظر می‌آید که کاربرد دانش به طور گسترده‌ای پیش‌فرض^۷ یا ضمنی^۸ در نظر گرفته شده است. به عنوان مثال، Nonaka و Takeuchi^۹ درباره‌ی توانایی یک سازمان در خلق دانش بحث می‌کنند اما این‌گونه به نظر می‌آید که آن‌ها فرض می‌کنند که زمانی که دانش خلق گردید، به طور مؤثری هم به کار گرفته خواهد شد (گلد و همکاران، ۲۰۰۱).

و در نهایت حفظ دانش فرآیندی است که طی آن مواردی از تجربه‌های سازمانی که ارزش مراقبت و محافظت دارند تعیین، شناسایی و سپس در قالب حافظه‌ی سازمانی انبار می‌شود.

۱. acquisition
۲. conversion
۳. application
۴. protection
۵. Nonaka & Takeuchi
۶. Gold, Malhotra & Segars,
۷. Chyi Lee & Yang
۸. actual use
۹. assumed
۱۰. implied
۱۱. Nonaka & Takeuchi

(سالیس و جونز^۱، ۲۰۰۲). حفظ دانش قابلیتی برای حفاظت منحصر به فرد می‌باشد (گلد و همکاران، ۲۰۰۱؛ علوی و لیدنر، ۲۰۰۱). در واقع، فرآیندهای مدیریت دانش امنیت محور^۲ به منظور حفاظت از دانش درون سازمان از استفاده‌های غیرقانونی یا نامناسب و یا دزدی طراحی گردیده‌اند. این فرآیندها نیز مشابه فرآیندهای کاربرد دانش، توجه کمی را در ادبیات به خود اختصاص داده‌اند (گلد و همکاران، ۲۰۰۱).

گروه‌های تسهیم تجربه^۳

در سال‌های اخیر، گروه‌های تسهیم تجربه شهرت رو به رشدی را به عنوان راهی برای مدیریت جنبه‌های اجتماعی و انسانی خلق و مدیریت دانش در سازمان‌ها و بنگاه‌های اقتصادی به دست آورده‌اند. گروه‌های تسهیم تجربه به اعضای خود این امکان را می‌دهند که به طور اختیاری به خلق و تسهیم دانش ضمنی و آشکار بپردازنند. لیو و ونگر^۴ اولین کسانی بودند که مفهوم گروه‌های تسهیم تجربه را معرفی کردند. آن‌ها گروه‌های تسهیم تجربه را به عنوان گروهی از افراد تعریف کردند که دغدغه، مجموعه‌ای از مسائل، یا اشتیاق در رابطه با موضوعی را با یکدیگر به اشتراک می‌گذارند و همچنین به طور عمیق دانش و تجربیاتشان را به وسیله‌ی تعامل مداوم با یکدیگر به اشتراک می‌گذارند اخیراً تعداد رو به رشدی از شرکت‌های معتبر مانند شل^۵، بی‌پی^۶، آئی‌ام^۷، اچ‌پی^۸، زیمنس^۹، اس‌ای‌پی^{۱۰} و آئی‌کی‌ای‌ای^{۱۱}، شروع به توسعه و کاربرد گروه‌های تسهیم تجربه برای مدیریت دانش کردند (لین و لی^{۱۲}).

۱. Sallis & Jones

۲. security-oriented

۳. communities of practice

۴. Lave & Wenger

۵. Shell

۶. BP

۷. IBM

۸. HP

۹. Siemens

۱۰. SAP

۱۱. IKEA

۱۲. Lin & Lee

گروه های تسهیم تجربه یکی از مهم ترین راه ها به منظور پرورش مدیریت دانش در قرن بیست و یکم است. هر یک از اعضای گروه تسهیم تجربه، مجموعه ای منحصر به فردی از مهارت ها را به گروه های تسهیم تجربه می آورد که در نتیجه منجر به خلق توده های دانش و مهارت بزرگی تری در میان اعضای گروه های تسهیم تجربه می شود. گروه های تسهیم تجربه نقشی جدید و مرکزی به عنوان بخشی از سازمان و بخشی از برنامه های مدیریت دانش دارند. توسعه و پرورش گروه های تسهیم تجربه در نواحی راهبردی، راهی عملی برای مدیریت دانش به عنوان یک دارایی سازمانی که بخشی از چشم انداز مدیریت دانش سازمان ها است. گروه های تسهیم تجربه برای بیرون کشیدن ارزش از دل اطلاعات در جریان، به منظور خلق دانش ایجاد شده اند که از طریق آن ها نوآوری می تواند صورت بگیرد. این انجمن ها نقش یک کاتالیزور را برای خلق و مدیریت چرخه زندگی مدیریت دانش ایفا می کنند. از دیگر سو گروه های تسهیم تجربه پلتفرم ساختار یافته تری را برای سازمان ها فراهم می کنند، جایی که چرخه زندگی مدیریت دانش (خلق، تسهیم، برداشت^۱ و استفاده کردن^۲) می تواند عملی شود (دو پلسیس^۳، ۲۰۰۸).

پن، زو، وانگ، ژنگ، لینگ و لین^۴ (۲۰۱۵) از گروه های تسهیم تجربه مجازی^۵ با عنوان یکی از سیستم های مدیریت دانش^۶ مهم یاد می کنند. پن و همکاران (۲۰۱۵) آن ها این گونه بیان می کنند که خلق، تسهیم و تبادل دانش به عنوان نشانه های یک گروه تسهیم تجربه مجازی هستند.

به جز تعداد محدودی از استثنایات اخیر، به طور ضمنی مطالعات شبکه های اجتماعی در سازمان ها، مشارکت کنندگان در یک گروه اجتماعی به عنوان عضو را گروهی تعریف می کنند که نسبتاً کوچک، غیررسمی و شامل ارتباطات نزدیک شخصی هستند. این فرض معمولاً منجر به مطالعه تجربی شبکه های بین فردی واحد^۷ می شود که در آن ساختار سازمانی نقش کمی را ایفا می کند یا هیچ نقشی را ایفا نمی کند. حتی مطالعات کمی که نوع های چندگانه روابط^۸ را

۱. harvesting

۲. leveraging

۳. du Plessis

۴. Pan, Xu, Wang, Zhang, Ling & Lin,

۵. virtual community of practice (vcop)

۶. knowledge management systems

۷. single interpersonal networks

۸. multiple types of ties

بررسی می‌کنند، تقریباً تمایل به تمرکز منحصر به روابط اجتماعی غیررسمی دارند (کایمو و لومی^۱، ۲۰۱۵).

برای آن که یک گروه از افراد اجتماع باشد، مستلزم آن است که گروه افراد سه ویژگی را داشته باشند:

۱. حوزه^۲: همه اعضای گروه باید در موضوعاتی علاقه مشترک داشته باشند.

۲. روابط دوستانه: افراد سازماندهی شده در گروه باید یکدیگر را دوست داشته باشند و به هم اعتماد داشته باشند. آن‌ها احساسی قوی از هویت دارند.

۳. تسهیم دانش: افرادی که در گروه سازماندهی شده‌اند باید مایل و قادر به تسهیم دانش خود باشند. گروهی که در آن، این سه الزام اتفاق نمی‌افتد و این سه ویژگی در آن تلاقي ندارد یک گروه تسهیم تجربه نیست (ملادکوا^۳، ۲۰۱۵).

حوزه‌ی گروه تسهیم تجربه، به اجتماع هویتی می‌بخشد و تعهد به حفظ و مراقبت از این حوزه به آن انسجام و جهت می‌دهد که در نتیجه‌ی آن باعث می‌شود که گروه تسهیم تجربه به چیزی فراتر از ماهیت بین‌شخصی شبکه‌های غیررسمی برود. گروه تسهیم تجربه با تعهد بنیادی به کشف حوزه‌اش و توسعه و تسهیم دانش مرتبط، تعریف می‌گردد (ونگر، مکدرمت و اسنایدر^۴، ۲۰۰۲). همچنین، این اجتماعات فاقد پشتیبانی مالی و سازمانی هستند، اعضای آن‌ها از حقوق مالکیت شخصی نسبت به کار اعضاشان چشم‌پوشی می‌کنند، بر داوطلبان تکیه می‌کنند و از برنامه‌ریزی رسمی و مدیریت ساختاریافته اجتناب می‌کنند. خلق مشترک به میزان زیادی به انعطاف‌پذیری مشارکت کنندگان، صمیمیت و از خود گذشتگی آن‌ها و درک آن‌ها از اینکه آن‌ها مالک خروجی‌ها به صورت جمعی هستند بستگی دارد، خروجی‌های جمعی‌ای که در حین مبادله-ی ایده‌ها شکل گرفته‌اند (پیرکلاینن، پاولووسکی، بیک و تنهاوزر^۵، ۲۰۱۸)

۱. Caimo & Lomi,

۲. domain

۳. Mládková

۴. Wenger, McDermott & Snyder

۵. Pirkkalainen, Pawłowski, Bick & Tannhäuser

ساختار سازمانی^۱

ساختار سازمانی عبارت است از واگذاری رسمی نقش‌های کاری و مکانیسم‌های اداری برای کنترل و یکپارچگی فعالیت‌های کاری (لیاو، چوانگ و تو^۲، ۲۰۱۱). برنز و استاکر با مطالعه بیست شرکت صنعتی در انگلستان و اسکاتلند دو نوع نظام سازمانی را که به انطباق سازمان با محیط کمک می‌کنند شناسایی کردند. این دو عبارت‌اند از نظام مکانیکی و نظام ارگانیکی. در سازمان مکانیکی، تخصصی کردن و ساختار سلسله مراتبی مهم است. بر عکس در نظام ارگانیکی، تأکید بر تشکیل کار گروه و ساختار مسطح است. در نظام مکانیکی، فعالیت‌های سازمان به اجزای تشکیل‌دهنده و وظایف تخصصی تقسیم شده، اهداف هر فرد و واحد سازمانی دقیقاً توسط مدیران بالای سازمان تعريف می‌شود. در مقابل در نظام ارگانیکی کارکنان معمولاً به صورت گروهی کار می‌کنند. در این ساختار تأکید کمتری بر دریافت دستور از مدیر است. هیچ سازمانی دارای ساختار مکانیکی یا ارگانیکی محض نیست، بلکه هر سازمانی در جهت یکی از این دو ساختار حرکت می‌کند. علاوه بر این برنز و استاکر تأکید کردند که هیچ کدام از این دو نسبت به هم برتری ندارند و ماهیت سازمان است که تعیین می‌کند چه ساختاری باید مورد استفاده قرار گیرد (حیدری، مقتداei و سیادت، ۱۳۹۶).

ساختارهای مکانیکی^۳ به دنبال به دست آوردن اثربخشی‌های عملیاتی از طریق تخصصی کردن نقش‌ها^۴ و مرکز کردن تصمیم‌گیری^۵ هستند. کارمندان فهم روشی از محدوده‌ی مسئولیت‌های شغلشان دارند و شغل‌ها در یک سلسله‌مراتب لایه‌بندی شده‌اند که زنجیره‌ی فرماندهی روش و واضحی را پیشنهاد می‌دهد. ارتباطات بالا به پایین^۶ هنجار است، در حالی که ارتباطات پایین به بالا^۷ کمتر اتفاق می‌افتد. همچنین، انتظار می‌رود که رفتارهای اعضای سازمان از دستورالعمل‌های خاص و مشخصی که از طریق سیاست‌ها، اعمال و فرآیندهای رسمی مشخص شده‌اند، تبعیت کنند. از این رو، ساختارهای مکانیکی محیط‌های قوی‌ای هستند که نشانه‌های

۱. organizational structure

۲. Liao, Chuang, & To

۳. mechanistic

۴. role specialization

۵. centralized decision making

۶. downward communication

۷. upward communication

صریحی را در ارتباط با رفتارهای مورد انتظار به وجود می‌آورند که اختیارات مدیریتی را سرکوب می‌کنند و محدوده‌ی عملیاتی محدودی را برای رهبران و کارمندان فراهم می‌آورند (داست، رسیک و ماوریتز^۱، ۲۰۱۴).

سازمان‌های با ساختار ارگانیک به دنبال انطباق‌پذیری با شرایط محیطی هستند. آن‌ها این کار را به وسیله‌ی خلق نقش‌هایی که نسبت سازمان‌های مکانیکی شناورتر هستند و به طور وسیع‌تری تعریف شده‌اند، انجام می‌دهند. سازمان‌های ارگانیک مسطح و با الگوهای ارتباطاتی متقابل هستند که در آن‌ها هم ارتباطات بالا به پایین و هم ارتباطات پایین به بالا جریان دارد. رفتارها به وسیله‌ی ارزش‌ها و اهداف به اشتراک گذاشته شده هدایت می‌شود، برخلاف ساختارهای مکانیکی که بر اساس فرآیندها و سیاست‌های مشخص است. بنابراین، ساختارهای ارگانیکی محیط‌های ضعیفی هستند که دستورالعمل‌ها و هدایت‌های کمی بر انتظارات شغلی مشخص ارائه می‌دهند، سطح بالایی از اختیارات مدیریت را فراهم می‌کنند و حوزه‌ی عملیاتی وسیعی را هم به رهبران و هم به کارمندان پیشنهاد می‌دهند (داست، رسیک و ماوریتز، ۲۰۱۴).

یک ساختار سازمانی مؤثر باید روابط کاری بین موجودیت‌های مختلف در سازمان را تسهیل کند و ممکن است که کارایی کاری در داخل واحدهای سازمانی را بهبود ببخشد (رمزان^۲، ۲۰۱۱).

ارگانیکی و مکانیکی دو سوی متفاوت یک طیف هستند. دامنه‌ی این طیف از انعطاف‌پذیری در ساختار ارگانیک تا عدم انعطاف‌پذیری در ساختار مکانیکی می‌باشد. در نظریه‌ی اقتضایی^۳، اصطلاح ساختار ارگانیک به منظور توصیف ساختار سازمانی‌ای استفاده می‌شود که برای ترویج و ارتقا انعطاف‌پذیری طراحی شده است که در آن کارمندان می‌توانند تغییرات را آغاز کنند و سریع با شرایط در تغییر منطبق شوند. این ساختار انعطاف‌پذیر بیشتر شبیه به محیط یک تیم است که در آن همه‌ی کارمندان قادر به انجام هر وظیفه‌ای هستند. اما در تئوری اقتضایی، اصطلاح ساختار مکانیکی برای توصیف ساختار سازمانی‌ای به کار می‌رود که به منظور وادار کردن کارمندان

۱. Dust, Resick & Mawritz

۲. Ramezan

۳. contingency theory

برای رفتار به شیوه های قابل پیش بینی و حساب شده طراحی شده است. همه کارمندانی که در یک ساختار مکانیکی کار می کنند به وظایفی مکلف شده اند که باید آن ها را انجام دهند و از انجام وظایف اضافی منع شده اند، مگر آن که مدیر شان از آن ها خواسته باشد. ساختارهای ارگانیکی، بر خلاف ساختارهای مکانیکی، به طور وسیعی مطلوب و پیشنهاد شده هستند و حداقل سلسله مراتب و تخصصی سازی عملیاتی را دارند (رمضان، ۲۰۱۱).

استالکر این گونه بحث و استدلال کرده است که ساختارهای ارگانیک با چیزهایی مانند انعطاف پذیری در ارتباطات اداری، غیررسمی بودن، واگذاری اختیارات در موقعیت های خبرگی^۱ و تسهیل نوآوری مشخص سازی می شوند. از طرف دیگر، ساختارهای مکانیکی با چیزهایی مانند عدم انعطاف پذیری در روابط اداری، رسمیت و تبعیت مؤکد از ارزش ها و اصول بوروکراتیک مشخص سازی می شوند که مانع از نوآوری می شوند (کوین و اسلوین، ۱۹۸۸).

ساختارهای سازمانی، اعم از ارگانیکی و مکانیکی، دارای مؤلفه های گوناگونی هستند. یکی از دسته بندی های رایج که از بررسی ادبیات موضوع به دست می آید، مؤلفه های ساختار سازمانی را شامل تفکیک عمودی^۲، تفکیک افقی^۳، رسمیت^۴، تمرکز^۵، خود مختاری^۶ و اجتماعی سازی^۷ است (ماریا مارتینز-لئون و مارتینز-گارسیا، ۲۰۱۱).

تفکیک عمودی و افقی دو نوع خاص از تخصصی سازی^۸ هستند. تفکیک افقی که از آن با عنوان تخصصی سازی افقی^۹ شغل نیز یاد می گردد، اشاره به تعداد وظایفی دارد که به هر شغل اختصاص داده شده است و نیز تنوع و نسبت آن ها به کل فعالیت هایی که به وسیله هی هر وظیفه نشان داده شده است. اما تفکیک عمودی یا تخصصی سازی عمودی، به تعداد سطوح و سلسله مراتب ساختار سازمانی اشاره دارد. در واقع، تفکیک عمودی بیان گر آن است که، افراد تا چه حد

-
۱. situational expertise
 ۲. Covin & Slevin
 ۳. vertical differentiation
 ۴. horizontal differentiation
 ۵. formalization
 ۶. centralization
 ۷. autonomy
 ۸. socialization
 ۹. María Martínez-León & Martínez-García
 ۱۰. specialization
 ۱۱. horizontal job specialization

در طراحی و کنترل کارشان مشارکت دارند؟ (مینتزبرگ، ۱۹۷۹).

تفکیک افقی و عمودی کم یک از مشخصه‌های ساختارهای ارگانیک است. تفکیک افقی پایین نشان می‌دهد که وظایف متفاوت گوناگونی در قالب یک شرح شغل جای می‌گیرد، شاغلان به‌طور مداوم از یک فعالیت به فعالیت دیگر در حرکت هستند که منجر به خلق دامنه‌ی وسیعی از دیدگاه‌ها بر روی همان اطلاعات، افزایش دانش، تخصص و دیدگاه جهانی کارمندان می‌گردد. همچنین، تفکیک عمودی پایین باعث می‌گردد که کارمندان صرفاً در انجام وظایف‌شان درگیر نباشند بلکه در طراحی و کنترل کار خود نیز مشارکت داشته باشند (ماریا مارتینز-لئون و مارتینز-گارسیا، ۲۰۱۱).

رسمیت عبارت است از استانداردسازی فرآیندها به‌وسیله‌ی تحمیل دستورالعمل‌های عملیاتی، شرح شغل‌ها، مقررات و آیین‌نامه‌ها (رابین، دسنزو و کالتر، ۲۰۰۵). در سازمان‌های با رسمیت پایین، رفتارهای شغلی نسبتاً ساختار نیافته‌اند و اعضا آزادی بیشتری در سروکار داشتن تقاضاهای مرتبط با وظایف‌شان دارند (سیوادس و دوایر، ۲۰۰۰).

تمرکز به معنی آن است که اختیار تصمیم‌گیری در سطوح بالاتر روابط سلسله‌مراتبی قرار گرفته است (رابینز، دسنزو و کالتر، ۲۰۰۵). تمرکز، منجر به تفویض اختیارات تصمیم‌سازی کمی می‌شود، محیطی غیر مشارکتی ایجاد می‌کند که ارتباطات، انگیزش، تبادلات اجتماعی و درگیری با وظایف و پژوهش‌ها را در میان مشارکت‌کنندگان کاهش می‌دهد (سیوادس و دوایر، ۲۰۰۰). اما در مقابل، عدم تمرکز^۴ به درجه‌ای اشاره دارد که در آن قدرت تصمیم‌گیری به اشتراک گذاشته شده است (فیول و لاپزه، ۱۹۸۵). عدم تمرکز مزایای گوناگونی دارد که می‌توان تشویق کارمندان به مشارکت، افزایش تبادلات بین فردی و مبادلات اجتماعی، تسهیل جذب همتایان جدید و تشکیل انجمن با آن‌ها، فراهم آوردن فرصت‌هایی برای کارمندان به‌منظور یادگیری از همکارانشان و توسعه‌ی چشم‌انداز کارکنان نسبت به سازمان را از جمله مزایای عدم تمرکز نامید (ماریا مارتینز-

۱. Mintzberg

۲. Robbin, DeCenzo & Coulter

۳. Sivadas & Dwyer

۴. decentralization

۵. Fiol & Lyles

لئون و مارتینز-گارسیا، ۲۰۱۱).

خودمختاری به عنوان اندازه‌ی استقلال مرتبط با شغل^۱، ابتكارات و آزادی، چه از نوع اجازه داده شده و یا آنچه که فعالیت‌های کاری روزمره ایجاب می‌کند، تعریف می‌گردد. خودمختاری، به کارکنان آزادی انفرادی کافی می‌دهد تا بتوانند به جستجوی راه حل برای مشکلات جدید یا خودسازمان‌دهی شبکه‌های مبادلات اجتماعی به منظور حل مشکلات موجود یا جدید بپردازنند. متعاقباً، آن‌ها تصمیم می‌گیرند که چه فعالیتی لازم است که انجام گیرد و بهترین راه اجرای آن کدام است (جانز، کولکویت و نو، ۱۹۹۷).

خودمختاری با عدم تمرکز عمودی دارای تفاوت است. خودمختاری به اندازه‌ی آزادی عمل کارکنان در تغییر وظایف و فعالیت‌های کاری‌شان در پاسخ به محدودیت‌های فنی، بوروکراتیک و سلسنه‌مراتبی مربوط به حوزه‌ی کاری‌شان اشاره دارد (ای肯 و هیچ، ۱۹۶۶).

اجتماعی‌سازی یا اشباع‌سازی^۲ به عنوان برنامه‌ها و تکنیک‌هایی تعریف می‌گردد که اغلب به وسیله‌ی تکرار آرمان‌ها یا اعتقادات، هنجارها، مقررات و آیین‌نامه‌ها را استاندارد سازی می‌کند به گونه‌ای که می‌توان مطمئن بود که کارکنان تصمیماتی را بگیرند و فعالیت‌هایی را انجام دهند که در راستای ایدئولوژی^۳ سازمان باشد و آن را حفظ کند. اشباع‌سازی، به طور مشابهی، با فرآیندهای اجتماعی‌سازی معادل است و فرآیندی است که سازمان به وسیله‌ی آن افراد تازه‌وارد^۴ را به منظور "متناوب شدن با"^۵ یا اکتساب ارزش‌های سازمانی، هنجارها و الگوهای رفتاری اجتماعی‌سازی می‌کند. نتیجه‌ی چنین فرآیندی عبارت است از افزایش اعتماد دوسویه، روحیه‌ی تیمی و دوستی بین اعضای سازمان (وون کورق، ۱۹۹۸).

تفکیک افقی و عمودی کم، رسمیت پایین، عدم تمرکز، خودمختاری بالا و اجتماعی‌سازی زیاد از مشخصه‌های یک ساختار ارگانیک است (ماریا مارتینز-لئون و مارتینز-گارسیا، ۲۰۱۱). تمایل ضمنی نسبت به در نظر گرفتن سازمان‌ها به عنوان گروه‌های اجتماعی غیررسمی، اشاره به

۱. job-related independence
۲. Janz, Colquitt & Noe
۳. Aiken & Hage
۴. indoctrination
۵. ideology
۶. newcomer
۷. Von Krogh

فرضی دارد که از نظر تجربی باورنکردنی است و آن این که روابط غیررسمی در سازمان‌ها، از عناصر رسمی‌تر که سازمان‌ها را به عنوان تنظیمات اجتماعی ساختاریافته تعریف می‌کنند، مستقل هستند (دوکو، کین و تورتوریلو^۱، ۲۰۱۴). همان‌گونه که مکاویلی، سودا و تورتوریلو^۲ (۲۰۱۴) بیان کرده‌اند "افزایش شدید و ناگهانی توجه پژوهش‌گرانه به ساختارهای اجتماعی غیررسمی نوعی از فراموشی را در ارتباط با نقش عناصر رسمی در توضیح عملیات، عملکرد و ماهیت سازمان ایجاد کرده است".

روش پژوهش

از آن جا که هدف پژوهش تعیین تأثیر ساختار ارگانیک بر فرآیند مدیریت دانش با میانجی‌گری گروه تسهیم تجربه (در قالب شکل شماره یک) می‌باشد، این پژوهش از نوع هدف کاربردی و از نظر نحوه گردآوری اطلاعات، پیمایشی و از نوع همبستگی است. جامعه آماری در این پژوهش شرکت وابسته به صنایع دفاعی می‌باشد. تعداد جامعه آماری کارکنان و کارشناسان ۳۰۰ نفر گزارش شد به منظور تعیین حجم نمونه از فرمول تباچنیک و فیدل^۳ (2007) $n \geq \frac{50}{M+8}$ که در آن n تعداد نمونه آماری و M معرف تعداد متغیرها و خرده متغیرها می‌باشد، استفاده شده است. از آنجایی که در این پژوهش چهار خرده متغیر حسابت در محل کار و یک متغیر رفتار انحرافی مورد بررسی قرار گرفتند، تعداد حداقل نمونه، ۹۰ نفر برآورد گردید که برای اطمینان از حصول داده‌های معتبر مورد نیاز تعداد ۱۳۰ پرسشنامه توزیع شد که از این تعداد ۱۰۰ پرسشنامه برگشت داده شد. برای سنجش فرآیندهای مدیریت دانش از پرسشنامه‌ی ۲۳ گویه‌ای محزونیه، محمدشفیعی و تیموری (۱۳۹۵) استفاده شده است که بر اساس پرسشنامه‌ی ۴۴ گویه‌ای گلد و همکاران (۲۰۰۱) طراحی گردیده است. پرسشنامه‌ی فرآیندهای مدیریت دانش شامل چهار بعد است که اکتساب دانش، تبدیل دانش، کاربرد دانش و حفاظت دانش را شامل می‌شود. پرسشنامه‌ی ۶ گویه‌ای ماریا مارتینز-لئون و مارتینز-گارسیا (۲۰۱۱)، پرسشنامه‌ای است که برای سنجش ساختار سازمانی ارگانیک مورد استفاده قرار گرفته است. در این پرسشنامه که شامل ۶

۱. Dokko, Kane & Tortoriello,
۲. McEvily, Soda & Tortoriello
۳. Tabachnick & Fidell

مؤلفه یا متغیر پنهان ۱ است برای سنجش هر متغیر پنهان از یک شاخص ۲ استفاده گردیده است. این عمل در راستای پژوهش برگویست و روزیتر ۳ (۲۰۰۷) انجام گرفته و دلیل اصلی آن حداقل-سازی اثر هاله‌ای ۴ و تورش یا اریب رایج ۵ می‌باشد. تفکیک افقی، تفکیک عمود، رسمیت، خودنمختاری، تمرکز و اجتماعی‌سازی ۶ بعد این پرسشنامه هستند. پرسشنامه‌ی گروه‌های تسهیم تجربه بر اساس پژوهش مladckوا (۱۵۰) شکل گرفته است که شامل ۳ بعد حوزه، روابط دوستانه و تسهیم دانش می‌باشد و از ۹ گویه تشکیل شده است. برای پایایی پرسشنامه ضریب آلفای کرونباخ به کار رفت. به این منظور نمونه‌ای شامل ۳۰ پرسشنامه آزمون شد که ضریب آلفای کرونباخ کل پرسشنامه ۸۳۴/۰ برآورد شد و از آنجا که آلفای به دست آمده بالاتر از ۷/۰ است ابزار جمع‌آوری اطلاعات از پایایی مناسبی برخوردار است. برای تعیین روایی از روش روایی واگرا و همگرا استفاده گردید. جهت سنجش روایی همگرا از شاخص متوسط واریانس استخراج شده با استفاده از نرم‌افزار SmartPLS ۲، ۰ مقدار AVE برای هر سازه بیشتر از همبستگی آن سازه با سایر سازه‌های موجود در مدل بوده، ۰/۴ بوده که این نشان از تأیید روایی همگرا سازه‌ها می‌باشد. همچنین روایی واگرا به دلیل اینکه مقدار AVE برای دل تأیید می‌شود.

برازش مدل‌های اندازه‌گیری

جهت سنجش برآش مدل اندازه‌گیری از پایایی شاخص، روایی واگرا و همگرا استفاده گردید. پایایی شاخص برای سنجش پایایی درونی، شامل سه معیار ضرایب بارهای عاملی، آلفای کرونباخ و پایایی مرکب است. روایی همگرا میزان همبستگی یک سازه با شاخص‌های خود را نشان داده و روایی واگرا نیز میزان رابطه‌ی یک سازه با شاخص‌هاییش در مقایسه با رابطه آن سازه با سایر سازه‌ها است که برآورده را برای پایایی بر اساس همبستگی درونی معرفه‌ها ارائه می‌دهد. مقدار مناسب برای آن، مساوی و بزرگ‌تر از ۰/۶ می‌باشد (داوری و رضازاده، ۱۳۹۵). پایایی ترکیبی (CR) معیار دیگری برای محاسبه پایایی مرکب میزان مساوی و بالای ۰/۷ است.

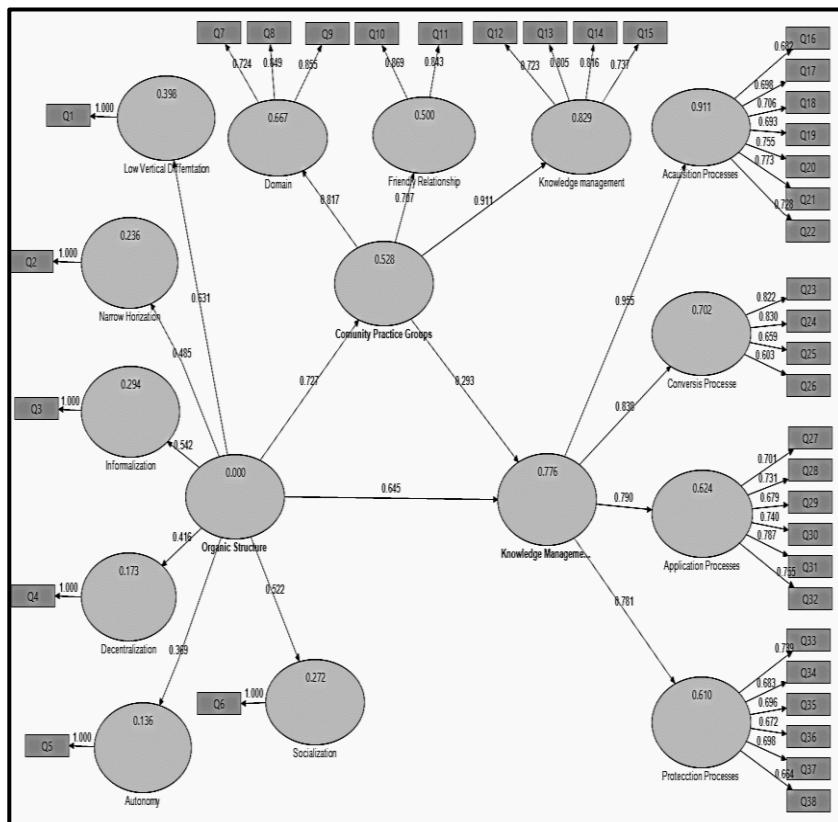
۱. latent variable
۲. indicator
۳. Bergkvist & Rossiter
۴. halo effect
۵. common method bias

مناسب ذکر شده است (نوالی، ۱۹۷۸). این معیار نیز در جدول شماره ۱ نمایش داده شده است. با توجه به مقادیر آلفای کرونباخ و پایایی مرکب گزارش شده در جدول شماره ۱ همان‌گونه که مشاهده می‌شود تمامی متغیرهای پنهان دارای مقدار آلفای کرونباخ و ضریب پایایی ترکیبی بالای ۰/۷ می‌باشدند که نشان‌دهنده این است که مدل دارای پایایی (چه از نظر آلفای کرونباخ و چه از لحاظ پایایی ترکیبی) مناسبی می‌باشد. بارهای عاملی از طریق محاسبه مقدار همبستگی شاخص‌های یک سازه با آن سازه، محاسبه و مقدار مناسب آن برابر و یا بیشتر از ۰/۴ می‌باشد (هالوند، ۱۹۹۹). بارهای عاملی در شکل شماره ۲ نشان داده شده است. با توجه به اینکه همه بارهای عاملی سنجه‌ها در سازه مربوطه بالای ۰/۴ می‌باشد، نشان از مناسب بودن این معیار دارد.

جدول ۱: گزارش‌های آلفای کرونباخ و پایایی ترکیبی مدل

| متغیرهای پنهان | نام متغیر در شکل | ضریب آلفای کرونباخ (AlPh $\geq 0/7$) | ضریب پایایی ترکیبی (CR $\geq 0/7$) |
|-----------------------|--------------------------------|---------------------------------------|-------------------------------------|
| ساختار ارگانیک | Organic Structure | ۰/۷۶۷ | ۰/۸۴۳ |
| عدم تفکیک عمودی | Vertical Low Differntation | ۱/۰۰۰ | ۱/۰۰۰ |
| عدم تفکیک افقی | Narrow Horization | ۱/۰۰۰ | ۱/۰۰۰ |
| عدم رسمیت | Informalization | ۱/۰۰۰ | ۱/۰۰۰ |
| عدم تمرکز | Decentralization | ۱/۰۰۰ | ۱/۰۰۰ |
| خودمحتراری | Autonomy | ۱/۰۰۰ | ۱/۰۰۰ |
| اجتماعی سازی | Socialization | ۱/۰۰۰ | ۱/۰۰۰ |
| گروه‌های تسهیم تجربه | Community Practice Groups | ۰/۸۴۲ | ۰/۸۷۷ |
| حوزه | Domain | ۰/۷۳۹ | ۰/۸۵۱ |
| روابط دوستانه | Friendly Relationship | ۰/۶۳۶ | ۰/۸۴۵ |
| تسهیم دانش | Knowledge management | ۰/۷۷۱ | ۰/۸۵۴ |
| فرآیندهای مدیریت دانش | Knowledge Management Processes | ۰/۸۹۱ | ۰/۹۱۰ |
| فرآیندهای اکتساب | Acquisition | ۰/۸۴۴ | ۰/۸۸۲ |

| | | Processes | |
|-------|-------|-----------------------|------------------|
| | ۰/۸۱۲ | Conversion Processe | فرآیندهای تبدیل |
| ۰/۸۷۴ | ۰/۸۲۷ | Application Processes | فرآیندهای کاربرد |
| ۰/۸۴۶ | ۰/۷۸۲ | protective Processes | فرآیندهای محافظت |



شکل ۱. بارهای عاملی مربوط به داده‌های پژوهش

روایی همگرا معیار دیگری است که برای برآورد مدل‌های اندازه‌گیری در روش مدل‌سازی معادلات ساختاری به کاربرده می‌شود. فورنل و لارکر (1991) استفاده از متوسط واریانس استخراج شده (AVE) را به عنوان معیاری برای اعتبار همگرا پیشنهاد کردند. مگنوز و همکاران

(۱۹۹۶) معیاری که برای مطلوب بودن AVE نمایش داده می‌شود، مساوی و بالاتر از $0/4$ دانسته‌اند. در جدول شماره ۲ نتایج خروجی از مدل برای AVE نمایش داده شده است. همان‌گونه که ملاحظه می‌شود، نتایج نمایانگر مناسب بودن روابی همگرا (AVE) می‌باشد.

جدول ۲. روابی همگرا متغیرهای پژوهش

| متغیرهای پنهان | عنوان در مدل | میانگین واریانس استخراجی AVE ($\geq 0/4$) |
|-----------------------|--------------------------------|--|
| ساختار ارگانیک | Organic Structure | ۰/۵۲۰ |
| عدم تفکیک عمودی | Low Vertical Differentiation | ۱/۰۰۰ |
| عدم تفکیک افقی | Horizontal resolution | ۱/۰۰۰ |
| عدم رسمیت | Unofficial | ۱/۰۰۰ |
| عدم تمرکز | Decentralization | ۱/۰۰۰ |
| خودمحتراری | Autonomy | ۱/۰۰۰ |
| اجتماعی سازی | Socialization | ۱/۰۰۰ |
| گروه‌های تسهیم تجربه | Community Practice Groups | ۰/۴۴۶ |
| حوزه | Domain | ۰/۶۵۸ |
| روابط دوستانه | Friendly Relationship | ۰/۷۳۳ |
| تسهیم دانش | Knowledge management | ۰/۵۹۵ |
| فرآیندهای مدیریت دانش | Knowledge Management Processes | ۰/۴۵۹ |
| فرآیندهای اکتساب | Aquisition Processes | ۰/۵۱۸ |
| فرآیندهای تبدیل | Conversis Processe | ۰/۵۴۰ |
| فرآیندهای کاربرد | Application Processes | ۰/۵۳۷ |
| فرآیندهای محافظ | Protecction Processes | ۰/۴۷۹ |

جهت بررسی روابی واگرای مدل اندازه‌گیری، از معیار فورنل لارک استفاده گردیده است. بر اساس این معیار، روابی واگرای قابل قبول یک مدل حاکی از آن است که یک سازه در مدل، نسبت به سازه‌های دیگر تعامل بیشتری با شاخص‌هاییش دارد. فورنل و لارک (۱۹۸۱) بیان می‌کنند که روابی واگرای وقتی در سطح قابل قبولی است که میزان AVE برای هر سازه بیشتر از واریانس اشتراکی بین آن سازه و سازه‌های دیگر در مدل باشد. در

PLS بررسی این امر به وسیله ماتریسی حاصل می شود جدول شماره ۲ که خانه های این ماتریس حاوی مقادیر ضرایب همبستگی بین سازه ها و جذر مقادیر AVE مربوط به هر سازه است.

| | Knowledge Management Processes | Acauisition Processes | Application Processes | Autonomy | Community Practice Groups | Coverision Processe | Decentralization | Domain | Friendly Relationship | Informalization | Knowledge management | Low Vertical Differntiation | Narrow Horization | Organic Structure | Proteccition Processes | Socialization |
|--------------------------------|--------------------------------|-----------------------|-----------------------|----------|---------------------------|---------------------|------------------|--------|-----------------------|-----------------|----------------------|-----------------------------|-------------------|-------------------|------------------------|---------------|
| Knowledge Management Processes | •/٦٧ | | | | | | | | | | | | | | | |
| Acauisition Processes | •/٦٨ | •/٧١٩ | | | | | | | | | | | | | | |
| Application Processes | •/٦٣ | •/٧١٣ | •/٧٢٢ | | | | | | | | | | | | | |
| Autonomy | •/٤٤ | •/٤٨ | •/٤٧ | ١ | | | | | | | | | | | | |
| Community Practice Groups | •/٦٦ | •/٧١ | •/٦٩ | •/٥٧ | •/٦٦٧ | | | | | | | | | | | |
| Coversion Processe | •/٦٤ | •/٧٠ | •/٧٢ | •/٣٥ | •/٥٧ | •/٧٣ | | | | | | | | | | |
| Decentralizat ion | •/٤٧ | •/٤٢ | •/٥١ | •/٤٦ | •/٦٢ | •/٦٠ | ١ | | | | | | | | | |
| Domain | •/٥٨ | •/٥٠ | •/٥٦ | •/٣٠ | •/٦٣ | •/٦٢ | •/٣٤ | ١٨١١ | . | | | | | | | |

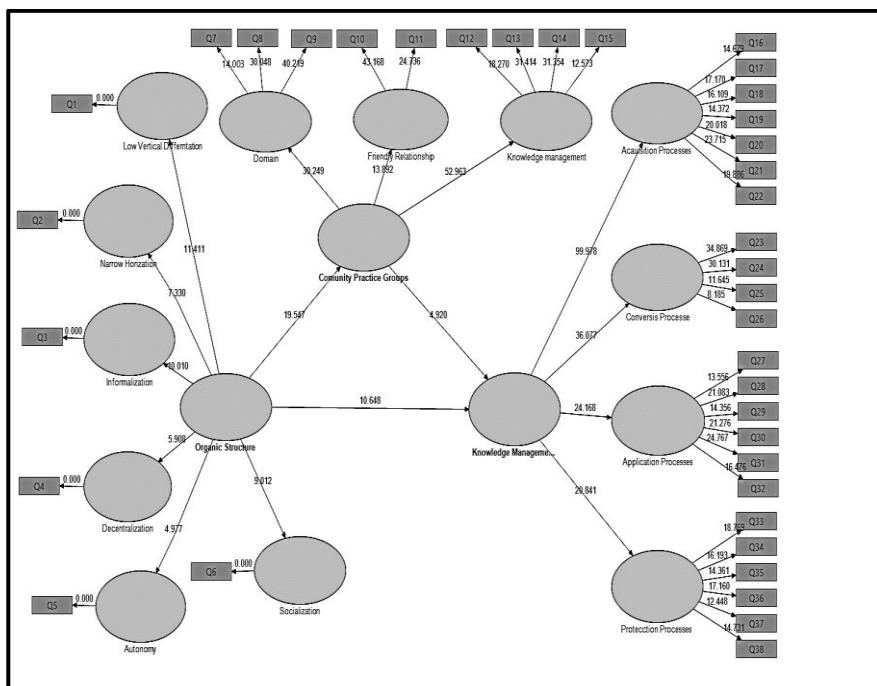
۸۳ / بررسی نقش میانجی گروه های تسهیم تجربه ...

| | | | | | | | | | | | | | | | |
|------------------------------|-------|-------|-------|-------|--------|-------|-------|--------|---------|-------|-------|--------|-------|-------|---------|
| Friendly Relationship | .0/53 | .0/52 | .0/58 | .0/84 | .0/60 | .0/56 | .0/86 | .0/38 | .0/1856 | | | | | | |
| Informalization | .0/52 | .0/47 | .0/54 | .0/25 | .0/62 | .0/65 | .0/27 | .0/80 | .0/30 | 1 | | | | | |
| Knowledge management | .0/64 | .0/89 | .0/72 | .0/43 | .0/51 | .0/70 | .0/47 | .0/59 | .0/53 | .0/57 | 1 | | | | |
| Low Vertical Differentiation | .0/33 | .0/33 | .0/34 | .0/27 | .0/55 | .0/35 | .0/24 | .0/72 | .0/30 | .0/42 | .0/34 | .0/771 | | | |
| Narrow Horization | .0/46 | .0/41 | .0/46 | .0/20 | .0/801 | .0/48 | .0/34 | .0/809 | .0/32 | .0/59 | .0/49 | .0/43 | 1 | | |
| Organic Structure | .0/65 | .0/61 | .0/67 | .0/36 | .0/602 | .0/68 | .0/41 | .0/67 | .0/45 | .0/54 | .0/62 | .0/63 | .0/48 | .0/84 | |
| Protection Processes | .0/58 | .0/70 | .0/71 | .0/51 | .0/614 | .0/64 | .0/46 | .0/49 | .0/56 | .0/47 | .0/73 | .0/27 | .0/43 | .0/63 | .0/692 |
| Socialization | .0/65 | .0/54 | .0/67 | .0/46 | .0/612 | .0/50 | .0/47 | .0/48 | .0/54 | .0/37 | .0/72 | .0/41 | .0/41 | .0/52 | .0/57 1 |

بر اساس نتایج به دست آمده از همبستگی‌ها و جذر AVE که بر روی قطر جدول شماره ۳ قرار داده شده می‌توان روایی واگرای مدل در سطح سازه را از نظر معیار فورنل لارکر نتیجه گرفت.

ارزیابی مدل ساختاری

پس از سنجش روایی و پایایی مدل اندازه‌گیری، مدل ساختاری از طریق روابط بین متغیرهای مکون، مورد ارزیابی قرار گرفت. در پژوهش حاضر از پرکاربردترین معیارها برای برآش مدل ساختاری استفاده شده است. این معیارها شامل؛ ضریب تعیین (R^2)، ضریب قدرت پیش‌بینی (Q^2) و ضریب معناداری (T-values).



شکل ۳: ضرایب معناداری مربوط به داده‌های پژوهش

نتایج به دست آمده از تحلیل مدل ساختاری در جدول ۴، معیار R^2 (Squares R) را برای متغیر درون‌زای مدل پژوهش نشان می‌دهد. نتایج این معیار نشان می‌دهد که مطابق بررسی

چین^۱ (۱۹۹۸) سه معیار $0/۳۳$ ، $0/۶۷$ و $0/۱۹$ به عنوان مقدار ملاک برای مقادیر ضعیف، متوسط و قوی می باشد. که در برآذش مدل ساختاری مشاهده شد. متغیر درونزا بزرگتر از $0/۶۷$ می باشد و این نشان از برآذش قوی مدل ساختاری است. ضمن آنکه به منظور بررسی قدرت پیش‌بینی مدل از معیاری تحت عنوان Q^* (Stone-Geisser criterion) استفاده شده است. بر اساس پژوهش‌های هنسلر، رینگل و سینکوویچ^۲ (2009) در مورد شدت قدرت پیش‌بینی مدل در مورد سازه‌های درونزا سه مقدار $0/۰۲$ ، $0/۱۵$ و $0/۳۵$ برای قدرت پیش‌بینی ضعیف، متوسط و قوی مدل مطرح شده است. و بالا لاحظه نتایج این معیار در جدول شماره ۴ و با توجه به اینکه میزان Q^* متغیر درونزا $0/۳۴$ می باشد می توان نتیجه گرفت که مدل از قدرت پیش‌بینی نسبتاً قوی برخوردار است.

جدول ۴ : ضریب تعیین (R^2) و ضریب قدرت پیش‌بینی (Q^*)

| | فرآیند مدیریت دانش |
|-------|--------------------|
| R^2 | $0/۷۷۶$ |
| Q^* | $0/۳۴$ |

برآذش مدل کلی

برای بررسی برآذش مدل کلی - که هر دو بخش مدل اندازه‌گیری و ساختار را کنترل می کند از معیار GOF استفاده می شود. با توجه به سه مقدار $0/۰۱$ ، $0/۲۵$ و $0/۳۶$ به عنوان مقادیر ضعیف، متوسط و قوی برای GOF حاصل شدن $0/۵۷$ برای GOF نشان از برآذش قوی کلی مدل پژوهش دارد.

$$GOF = \sqrt{communality} \times \overline{R^2} = 0,57$$

آزمون و تحلیل فرضیه‌های پژوهش

با توجه به مدل آزمون شده الگوی شماره سه، T- Value همه متغیرها بالاتر از $1/۹۶$ است که نشان از معناداری روابط دارد. آماره تی (T) اگر کمتر از $1/۹۶$ باشد نشان دهنده رد آزمون و بالای $1/۹۶$ نشان دهنده معناداری رابطه متغیرها است لازم به توضیح است که برای اثبات

۱. Chin

۲. Henseler, Ringle & Sinkovics

میانجی‌گری از آزمون سوبول استفاده شده است. ضریب مسیر بین متغیرها نیز در الگوی شماره دو آورده شده است. در ادامه مطابق با جدول شماره ۵ شش ضرایب مسیر، آماره تی فرضیه‌ها آورده شده است.

جدول ۵. آزمون فرضیه‌های مدل پژوهش

| نتیجه فرضیه | آماره‌ی تی | ضریب مسیر | فرضیه‌ها | |
|---|------------|-----------|--|----------------|
| تأیید | ۱۰/۶۴ | ۰/۶۴ | ساختمار ارگانیک بر فرآیندهای مدیریت دانش تأثیر مثبت دارد. | H ^۱ |
| تأیید | ۱۹/۵۴ | ۰/۷۲ | ساختمار ارگانیک بر گروه‌های تسهیم تجربه تأثیر دارد. | H ^۲ |
| تأیید | ۴/۹۲ | ۰/۲۹ | گروه تسهیم تجربه بر فرآیندهای مدیریت دانش تأثیر دارد. | H ^۳ |
| تأیید | ۵/۲۲ | ۰/۲۴ | ساختمار ارگانیک از طریق میانجی‌گری گروه‌های تسهیم تجربه بر فرآیندهای مدیریت دانش تأثیر مثبت دارد | H ^۴ |
| (ns = no significant, *p < .05, **p < .01, ***p < .001) | | | | |

بحث و نتیجه‌گیری

نتایج فوق نشان داد که ساختار ارگانیک بر فرآیندهای مدیریت دانش با آماره‌ی تی ۱۰/۶۴ و ضریب مسیر ۰/۶۴ تأثیر دارد. ساختار ارگانیک بر گروه‌های تسهیم تجربه با آماره‌ی تی ۱۹/۵۴ و ضریب مسیر ۰/۷۲ تأثیر داشته دارد. گروه‌های تسهیم تجربه بر فرآیندهای مدیریت دانش با آماره‌ی تی ۴/۹۲ و ضریب مسیر ۰/۲۹ تأثیر دارد و در نهایت ساختار ارگانیک از طریق میانجی‌گری گروه‌های تسهیم تجربه با آماره‌ی تی ۵/۲۲ و ضریب تأثیر ۰/۲۴ بر فرآیندهای مدیریت دانش تأثیر مثبت دارد.

با توجه به آنکه معمولاً در نظامهای ارگانیکی کار به صورت گروهی می‌باشد و کارکنان از طریق کار گروهی به انجام وظایف می‌پردازند (حیدری و همکاران، ۱۳۹۶)، در نتیجه فرآیند تعاملی بین دانش نهان و آشکار تسهیل می‌گردد. همچنین با توجه به عدم تمرکز بالای ساختار ارگانیک و در نتیجه‌ی آن افزایش مشارکت‌ها، تبادلات بین‌فردى و مبادلات اجتماعی (ماریا

مارتینز-لئون و مارتینز-گارسیا، ۲۰۱۱) و نیز با توجه به آنکه ارتباطات در آن دو طرفه است بدین معنی که هم بالا به پایین و هم پایین به بالا است (دادست و همکاران، ۲۰۱۴)، قابلیت دسترسی به دانش و منابع آن بیشتر خواهد بود.

از آنجا که در ساختار ارگانیک، سطح اجتماعی‌سازی بالا می‌باشد و در نتیجه‌ی آن سطح اشتراک و توافق بر ارزش‌ها، هنجارها و استانداردها بالا می‌باشد (وون کورق، ۱۹۹۸)، گفت و گوی مشترک دانشی^۱ وجود خواهد داشت. این موضوع از آنجا حائز اهمیت است که ممکن است دانش یک موضوع در بخش‌ها و افراد مختلف یک سازمان قرار گرفته باشد (گلد و همکاران، ۲۰۰۱). بنابراین، ساختار ارگانیک از طریق اشتراکات قوی‌تر و نیز ایجاد ارتباطات آسان‌تر بین بخش‌ها و افراد مختلف یک سازمان فرآیند تبدیل دانش را تسهیل می‌نماید.

به دلیل آنکه ارتباط بین افراد در ساختار ارگانیک آسان‌تر می‌باشد، به احتمال زیاد دانش توزیع بهتری خواهد داشت و به جایی و کسی که به آن نیاز دارد خواهد رسید و در نتیجه دانش موجود را مفیدتر خواهد ساخت. یکی از اهداف کلیدی هر سازمانی ترکیب یا یکپارچه‌سازی^۲ دانش منحصر به فرد^۳ افراد گوناگون و زیادی است که در سازمان وجود دارند (گرنت، ۱۹۹۶) با توجه به افزایش کار گروهی، تبادلات اجتماعی، ارتباطات تسهیل‌شده و ... در این نوع ساختار، امکان ترکیب و یکپارچه‌سازی دانش افزایش می‌یابد.

فرآیندهای مرتبط با فرآیند کاربرد، فرآیندهایی مانند ذخیره‌سازی^۴، بازیابی^۵، کاربرد^۶، همکاری^۷ و تسهیم^۸ را شامل می‌شود (گلد و همکاران، ۲۰۰۱). جیامپاولی و همکاران (۲۰۱۷) این گونه بیان می‌کنند که مدیریت دانش به دنبال آن است که دانش مرتبط و مورد نیاز، در زمان درست و به موقع، به افرادی که به آن دانش نیاز دارند رسانده شوند. همچنین، گلد و همکاران

-
۱. common dialogue of knowledge
 ۲. combining or integrating
 ۳. specialized
 ۴. Grant
 ۵. storage
 ۶. retrieval
 ۷. application
 ۸. contribution
 ۹. sharing

(۲۰۰) این‌گونه استدلال می‌کنند که مکانیسم‌های مؤثر ذخیره‌سازی و بازیابی، سازمان را قادر می‌سازد که به سرعت دانش دستیابی داشته باشد و علاوه بر آن لازم است که دانش و تجارب سازمانی به اشتراک گذاشته شود. بنابراین می‌توان این‌گونه استدلال نمود که یک فرآیند کاربرد مؤثر، فرآیندی است که از طریق آن افراد گوناگون در سازمان، در رابطه‌ی بادانش، با یکدیگر همکاری داشته باشند، دانش و تجارب خود را به اشتراک بگذارند و در عین حال این فرآیند از سرعتی خوب برخوردار باشد به‌گونه‌ای که در کوتاه‌ترین زمان ممکن و به موقع دانش در اختیار افراد قرار بگیرد. با توجه به آنکه هر چه در طیف ارگانیک- مکانیک، به سمت ارگانیک نزدیک‌تر شویم روابط بین افراد و بخش‌ها آسان‌تر، بیش‌تر و سریع‌تر خواهد بود بنابراین می‌توان انتظار داشت که در ساختار ارگانیک همکاری‌های دانشی و تسهیم دانش بیش‌تر باشد و دانش در زمان کمتری به افراد انتقال یابد.

به خاطر سطح بالاتر اشباع‌سازی در ساختارهای ارگانیک، حفاظت از دانش محتمل‌تر است. علت این موضوع آن است که فعالیت‌ها و فرآیندهایی که در جهت افزایش سطح اشباع‌سازی و اجتماعی‌سازی انجام می‌گیرند باعث می‌شوند که تصمیمات و فعالیت‌های کارکنان سازمان در راستای ایدئولوژی سازمان شکل بگیرد و به دنبال حفظ آن باشد (وون کورق، ۱۹۹۸). حال با توجه به آن که در یک سازمان نظامی، حفظ دانش بسیار حائز اهمیت است و این موضوع در راستای ایدئولوژی یک سازمان نظامی می‌باشد در نتیجه ساختار ارگانیک می‌تواند از طریق اشباع‌سازی بر فرآیند حفظ دانش تأثیرگذار باشد.

از طرف دیگر، ساختار ارگانیک به‌گونه‌ای است که در آن تفکیک افقی کم می‌باشد و بر اثر آن افراد، بخش بیش‌تری از وظایف را در قالب یک شغل انجام می‌دهند و همچنین تفکیک عمودی پایین است و متعاقب آن، افراد در طراحی و کنترل کار خود مشارکت بیش‌تری دارند. علاوه بر این، به خاطر تمرکز پایین‌تر در ساختار ارگانیک، افراد نقش بیش‌تری را در تصمیم-سازی‌ها دارند. با توجه به موارد بیان شده، بابایی خلجی، احمدی و شهبازی (۱۳۹۲) این‌گونه بیان می‌کنند که عواملی مانند مشارکت در تصمیم‌گیری، تنوع مهارت، استقلال و آزادی عمل و

حمایت اجتماعی می توانند بر تعلق خاطر کارمندان^۱ تأثیر مثبت داشته باشند. همچنین، رهنما، خوارزمی و بیگی نصرآبادی (۱۳۹۴)، عواملی چون سطح بالای مسئولیت و فرصت برای شرکت در تصمیم گیری ها را عواملی مهم و پیش نیاز تعلق خاطر شغلی می دانند. تعلق خاطر شغلی باعث می شود که افراد در نقش و سازمان خود فعالانه تر در گیر گردند (رهنما و همکاران، ۱۳۹۴) و نیز در مسیر تحقق اهداف سازمان تلاش بیشتری انجام دهند و نسبت به سازمان خود وفادار تر باشند. بنابراین می توان این گونه استدلال نمود که ساختار ارگانیک از طریق ایجاد تعلق خاطر بیشتر در کارکنان باعث ترویج و ارتقاء فرآیند حفظ دانش خواهد شد.

ارتباطات بین اعضای گروه های تسهیم تجربه غیررسمی و نزدیک است. از آنجا که در ساختارهای ارگانیک روابط تسهیل شده تر است و سطح رسمیت پایین تر است این موضوع بهنوبهی خود می تواند بستر را برای بروز و تشکیل گروه های تسهیم تجربه هموار سازد و تداوم فعالیت آن ها را طولانی تر سازد. اشباع سازی بالا نیز می تواند باعث یکسان شدن هنجارها و ارزش ها گردد و متعاقب آن اعتماد، روحیه تیمی و دوستی را بین اعضای گروه افزایش دهد (وون کورق، ۱۹۹۸) که بر بعد روابط دوستانه در گروه های تسهیم تجربه تأثیر مثبت دارد. از دیگر سو، همان طور که در بخش های پیشین بحث شد، جریان تسهیم دانش در ساختار ارگانیک هموار تر و بیش تر خواهد به گونه ای که حتی اگر اعضای گروه تسهیم تجربه از بخش های مختلف سازمانی هم باشند (اتفاقی که می تواند در یک گروه تسهیم تجربه بیافتد و الزاماً افراد از یک بخش نیستند بلکه علاقه مشترک دارند و این علاقه مشترک است که آن ها را به یکدیگر متصل کرده است) به دلیل ویژگی های این نوع از ساختار سازمانی آسان تر می توانند با یکدیگر، تبادل و تسهیم دانش داشته باشند.

اما در رابطه با حوزه این گونه به نظر می رسد که، از آنجا که در ساختارهای ارگانیکی افراد فعالیت های گستردگر تری را تجربه می کنند، فعالیت ها و وظایف به صورت گروهی انجام می گیرد، ارتباطات دوسویه وجود دارد و به طور مداوم از یک فعالیت به فعالیتی دیگر جابه جا می شوند، امکان شناسایی علاقه مشترک بین افراد بیشتر است و احتمال یافتن افراد دارای علاقه مشترک بیشتر می باشد.

گروههای تسهیم تجربه، یکی از مهمترین مسیرها برای پرورش مدیریت دانش هستند به‌گونه‌ای که اعضای این گروه‌ها دانش را با یکدیگر به اشتراک می‌گذارند، به بیرون کشیدن ارزش از اطلاعات می‌پردازنند و پلتفرم ساختاریافته‌تری را برای چرخه‌ی مدیریت دانش فراهم می‌آورند (دو پلیسیس، ۲۰۰۸). ادبیات مدیریت دانش از نقش گروه‌های تسهیم تجربه بر فرآیندهای مدیریت دانش حمایت می‌کند (پن و همکاران، ۲۰۱۵؛ هیسلوپ^۱، ۲۰۰۵). نکته‌ی مهم در ارتباط با گروه‌های تسهیم تجربه آن است که این گروه‌ها دارای اشتراکات ارزشی و هنجاری نزدیکی هستند. همان‌طور که هیسلوپ (۲۰۰۵) بیان می‌کند مزیت این گروه‌ها در توانمندسازی مدیریت دانش صرفاً به خاطر دانش مشترکشان نیست بلکه به خاطر ارزش‌های مشترک و حس هویت مشترک^۲ آنان است. این حس هویت جمعی^۳ پتانسیلی را در جهت تسهیل تسهیم دانش فراهم می‌آورد (هیسلوپ، ۲۰۰۵). چنین حسی، یک سرمایه اجتماعی به حساب می‌آید. وجود این سرمایه‌ی اجتماعی باعث می‌گردد که افراد داوطلبانه در فرآیندهای مدیریت دانش شرکت کنند (کلمن، ۱۹۹۰) و این سرمایه به خاطر وجود مشترکات بین اعضای اجتماع، ساده‌تر شکل می‌گیرد (ناهابین و گوشال، ۱۹۹۸). گلد و همکاران (۲۰۰۱) بیان می‌کنند که ساختار ارگانیک دارد، این ساختار در جهت افزایش سرمایه‌ی اجتماعی عمل خواهد کرد. بنابراین می‌تواند این گونه استدلال نمود که ساختار ارگانیکی از طریق افزایش سرمایه‌ی اجتماعی و حس هویت جمعی در بین اعضای گروه، منجر به بهبود فرآیندهای مدیریت دانش خواهد شد.

پیشنهاد تحقیق

پیشنهاد کلی تحقیق این است که اگرچه ایجاد ساختاری کاملاً اورگانیک در سازمان‌های نظامی با توجه به حاکم بودن بروکراسی و دیوانسالاری بسیار سخت به نظر می‌رسد. اما با استفاده از زیرساخت‌های فناوری، فرهنگ و ایجاد گروه‌های تسهیم تجربه به سمت تسهیل ارتباطات و افزایش سرمایه‌ی اجتماعی و هویت جمعی میان کارکنان می‌توان مدیریت دانش را در سازمان‌های

۱. Hislop

۲. shared sense of identity

۳. sense of collective identity

نظامی توسعه داد.

فهرست منابع

محزونیه، شیوا؛ محمدشفیعی، مجید و تیموری، هادی (۱۳۹۵). تأثیر مدیریت دانش بر مزیت رقابتی با تمرکز بر نقش میانجی نوآوری در صنعت هتل داری (مطالعه موردی: هتل های سه و چهار ستاره شهر اصفهان)، پایان نامه کارشناسی ارشد رشته مدیریت بازرگانی گرایش مدیریت اجرایی، دانشگاه اصفهان. حیدری، فرزانه؛ مقتداei، لیلا و سیادت، سیدعلی (۱۳۹۶). رابطه‌ی بین اهمال کاری سازمانی و دلبستگی شغلی دبیران با نقش میانجی ساختار سازمانی در دبیرستان‌های دخترانه شهرستان خمینی شهر، پایان نامه کارشناسی ارشد رشته مدیریت آموزشی، دانشگاه اصفهان.

بابایی خلجی، معصومه؛ احمدی، سیدعلی اکبر و شهبازی، مهدی (۱۳۹۲). بررسی عوامل مؤثر در تعلق- خاطر کاری پرستاری در بیمارستان چشمپزشکی فارابی وابسته به دانشگاه علوم پزشکی تهران، مدیریت دولتی، دوره‌ی ۵، شماره‌ی ۴، ۳۹-۵۶.

رهنم، محمد رحیم؛ خوارزمی، امیدعلی و بیگی نصرآبادی، فاطمه (۱۳۹۴). تأثیر تقاضاهای شغلی بر تعلق- خاطر شغلی کارکنان، فصلنامه علمی- پژوهشی مطالعات مدیریت (بهبود و تحول)، شماره ۷۸، ۸۹-۸۹.

. ۱۰۸

- Aiken, M., & Hage, J. (۱۹۶۶). Organizational alienation: A comparative analysis. *American Sociological Review*, ۴۹-۵۰۷-۵۰۷.
- Alavi, M., & Leidner, D. E. (۲۰۰۱). Knowledge management and knowledge management systems: Conceptual foundations and research issues. *MIS quarterly*, ۱۰۷-۱۳۶.
- Archer-Brown, C., & Kietzmann, J. (۲۰۱۸). Strategic knowledge management and enterprise social media. *Journal of Knowledge Management*.
- Ariely, G. (۲۰۱۱). Operational knowledge management in the military. In *Encyclopedia of Knowledge Management*, Second Edition (pp. ۱۲۰۰-۱۲۶۰). IGI Global.
- Bergkvist, L., & Rossiter, J. R. (۲۰۰۷). The predictive validity of multiple-item versus single-item measures of the same constructs. *Journal of marketing research*, ۴۴(۲), ۱۷۵-۱۸۴.
- Bontis, N. (۲۰۱۱). Information bombardment: Rising above the digital onslaught. Institute for Intellectual Capital Research.
- Caimo, A., & Lomi, A. (۲۰۱۵). Knowledge sharing in organizations: A Bayesian analysis of the role of reciprocity and formal structure. *Journal of Management*, ۴۱(۲), ۶۶۵-۶۹۱.
- Chen, C. J., & Huang, J. W. (۲۰۰۷). How organizational climate and structure affect knowledge management—The social interaction perspective. *International journal of information management*, ۲۷(۲), ۱۰۴-۱۱۸.

- Chen, C. J., & Lin, B. W. (۲۰۰۴). The effects of environment, knowledge attribute, organizational climate, and firm characteristics on knowledge sourcing decisions. *R&D Management*, ۳۴(۲), ۱۳۷-۱۴۶.
- Chin, W. W. (۱۹۹۸). The partial least squares approach to structural equation modeling. *Modern methods for business research*, ۲۹۵(۲), ۲۹۵-۳۳۶.
- Chyi Lee, C., & Yang, J. (۲۰۰۰). Knowledge value chain. *Journal of management development*, ۱۹(۹), ۷۸۳-۷۹۴.
- Coleman, J. S. (۱۹۹۰). *Foundation of Social Theory*. Cambridge, MA: Belknap.
- Covin, J. G., & Slevin, D. P. (۱۹۸۸). The influence of organization structure on the utility of an entrepreneurial top management style. *Journal of management studies*, ۲۵(۳), ۲۱۷-۲۲۴.
- Dokko, G., Kane, A. A., & Tortoriello, M. (۲۰۱۴). One of us or one of my friends: How social identity and tie strength shape the creative generativity of boundary-spanning ties. *Organization Studies*, ۳۵(۵), ۷۰۳-۷۲۶.
- Dröge, C., Claycomb, C., & Germain, R. (۲۰۰۳). Does knowledge mediate the effect of context on performance? Some initial evidence. *Decision Sciences*, ۳۴(۳), ۵۴۱-۵۶۸.
- du Plessis, M. (۲۰۰۸). The strategic drivers and objectives of communities of practice as vehicles for knowledge management in small and medium enterprises. *International Journal of Information Management*, ۲۸(۱), ۶۱-۶۷.
- Duffy, J. (۲۰۰۰). Something funny is happening on the way to knowledge management... *Information Management*, ۳۴(۴), ۶۴.
- Dust, S. B., Resick, C. J., & Mawritz, M. B. (۲۰۱۴). Transformational leadership, psychological empowerment, and the moderating role of mechanistic-organic contexts. *Journal of Organizational Behavior*, ۳۵(۳), ۴۱۳-۴۳۲.
- Fiol, C. M., & Lyles, M. A. (۱۹۸۰). Organizational learning. *Academy of management review*, ۱۰(۴), ۸۰۳-۸۱۳.
- Giampaoli, D., Ciambotti, M., & Bontis, N. (۲۰۱۷). Knowledge management, problem solving and performance in top Italian firms. *Journal of Knowledge Management*, ۲۱(۲), ۳۵۰-۳۷۰.
- Gold, A. H., Malhotra, A., & Segars, A. H. (۲۰۰۱). Knowledge management: An organizational capabilities perspective. *Journal of management information systems*, 18(1), 180-214.
- Gold, A. H., Malhotra, A., & Segars, A. H. (۲۰۰۱). Knowledge management: An organizational capabilities perspective. *Journal of management information systems*, 18(1), 180-214.
- Grant, R. M. (۱۹۹۶). Toward a knowledge-based theory of the firm. *Strategic management journal*, 17(S2), 109-122.

- Grant, R. M. (۱۹۹۶). Toward a knowledge-based theory of the firm. *Strategic management journal*, ۱۷(S۲), ۱۰۹-۱۲۲.
- Henseler, J., Ringle, C. M., & Sinkovics, R. R. (۲۰۰۹). The use of partial least squares path modeling in international marketing. In *New challenges to international marketing* (pp. ۲۷۷-۳۱۹). Emerald Group Publishing Limited.
- Hislop, D. (۲۰۰۵). *Knowledge management in organizations: A critical introduction*. Oxford University Press.
- Janz, B. D., Colquitt, J. A., & Noe, R. A. (۱۹۹۷). Knowledge worker team effectiveness: The role of autonomy, interdependence, team development, and contextual support variables. *Personnel psychology*, ۵۰(۴), ۸۷۷-۹۰۴.
- Liao, C., Chuang, S. H., & To, P. L. (۲۰۱۱). How knowledge management mediates the relationship between environment and organizational structure. *Journal of business research*, ۶۴(۷), ۷۲۸-۷۳۶.
- Lin, Y. C., & Lee, H. Y. (۲۰۱۲). Developing project communities of practice-based knowledge management system in construction. *Automation in Construction*, ۲۲, ۴۲۲-۴۳۲.
- María Martínez-León, I., & Martínez-García, J. A. (۲۰۱۱). The influence of organizational structure on organizational learning. *International Journal of Manpower*, ۳۲(۵/۶), ۵۳۷-۵۶۶.
- Massingham, P. R., & Massingham, R. K. (۲۰۱۴). Does knowledge management produce practical outcomes?. *Journal of Knowledge Management*, ۱۸(۲), ۲۲۱-۲۵۴.
- McEvily, B., Soda, G., & Tortoriello, M. (۲۰۱۴). More formally: Rediscovering the missing link between formal organization and informal social structure. *The Academy of Management Annals*, ۸(۱), ۲۹۹-۳۴۰.
- Mintzberg, H. (۱۹۷۹). *The structuring of organization: A synthesis of the research*. Prentice-Hall.
- Mládková, L. (۲۰۱۰). Dysfunctional communities of practice—thread for organization. *Procedia-Social and Behavioral Sciences*, ۲۱۰, ۴۴۰-۴۴۸.
- Nahapiet, J., & Ghoshal, S. (۱۹۹۸). Social capital, intellectual capital, and the organizational advantage. *The Academy of Management Review*, ۲۳(۲), ۲۴۲-۲۶۶.
- Nonaka, I., & Takeuchi, H. (۱۹۹۵). *The knowledge-creating company: How Japanese companies create the dynamics of innovation*. Oxford university press.
- O'dell, C., & Grayson, C. J. (۱۹۹۸). If only we knew what we know: Identification and transfer of internal best practices. *California management review*, 40(3), ۱۵۴-۱۷۴.
- Pan, Y., Xu, Y. C., Wang, X., Zhang, C., Ling, H., & Lin, J. (۲۰۱۵). Integrating social networking support for dyadic knowledge exchange: a study in a virtual community of practice. *Information & Management*, 52(1), ۶۱-۷۰.

- Pirkkalainen, H., Pawlowski, J. M., Bick, M., & Tannhäuser, A. C. (۲۰۱۸). Engaging in knowledge exchange: The instrumental psychological ownership in open innovation communities. *International Journal of Information Management*, ۳۸(۱), ۲۷۷-۲۸۷.
- Poh-Kam, W. (۲۰۰۰). Knowledge Creation Management: Issues and Challenges. *Asia Pacific Journal of Management*, ۶(۱۷), ۱۹۳-۲۰۰.
- Probst, G., & Borzillo, S. (۲۰۰۸). Why communities of practice succeed and why they fail. *European Management Journal*, ۲۶(۵), ۳۳۰-۳۴۷.
- Ramezan, M. (۲۰۱۱). Intellectual capital and organizational organic structure in knowledge society: How are these concepts related?. *International Journal of Information Management*, ۳۱(۱), ۸۸-۹۵.
- Robbin, S. P., DeCenzo, D. A., & Coulter, M. (۲۰۰۰). Fundamentals of management: essential concepts and applications. Prentice Hall, Upper Saddle River.
- Sallis, E., & Jones, G. (۲۰۰۲). Knowledge Management in Education: Enhancing Learning & Education. Psychology Press.
- Serenko, A., & Bontis, N. (۲۰۱۳). Global ranking of knowledge management and intellectual capital academic journals: ۲۰۱۳ update. *Journal of Knowledge Management*, ۱۷(۲), ۲۰۷-۲۲۶.
- Sivadas, E., & Dwyer, F. R. (۲۰۰۰). An examination of organizational factors influencing new product success in internal and alliance-based processes. *Journal of marketing*, 64(1), 31-49.
- Spender, J. C. (۱۹۹۶). Making knowledge the basis of a dynamic theory of the firm. *Strategic management journal*, 17(S2), 40-62.
- Teece, D. J. (۲۰۰۰). Strategies for managing knowledge assets: the role of firm structure and industrial context. *Long range planning*, 33(1), 30-54.
- Von Krogh, G. (۱۹۹۸). Care in knowledge creation. *California management review*, 40(3), 133-153.
- Wenger, E., McDermott, R. A., & Snyder, W. (۲۰۰۲). Cultivating communities of practice: A guide to managing knowledge. Harvard Business Press.